

## Wir suchen Sie

ADVANCED SALES MANAGER / KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

### IHR AUFGABENGEBIET

- Kundenbetreuung und Neukunde in definierten Gebieten
- Teamarbeit und Tandembesuche
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen
- Umsatzverantwortung für definierte Key Accounts
- Markt- und Mitbewerberbeobachtung
- abteilungsübergreifende Zusammenarbeit
- neue Vorschläge bei der Sortimentsentwicklung für Ihre Kunden

### DAS BIETEN SIE

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder entsprechenden kaufmännischen Hintergrund
- gute Marktkenntnisse im Konsumgüterbereich Non-Food
- belastbare Kontakte zu Entscheidungen im Handel
- Erfahrung im Key Account Management
- deutschlandweite Reisebereitschaft
- sicherer Umgang mit dem MS Office Paket (Word, Excel)
- ein Herz für Kunden & Verkäufer aus Leidenschaft
- gute Englisch-Kenntnisse

Wenn Sie im Team erfolgreich sind,  
Kundenherzen schnell gewinnen,  
unternehmerisch Denken und Ihre  
Persönlichkeit Sie unvergesslich macht  
- dann gehören Sie zu uns!

### DAS BIETEN WIR

- leistungsorientierte Bezahlung (Fixum/Prämien)
- Technik-Paket inklusive Laptop, iPad & iPhone
- Firmen PKW - auch zur privaten Nutzung
- sicherer Arbeitsplatz in einer leistungs- und wachstumsstarken Unternehmensgruppe
- Teilnahme an Schulungen und Trainings
- Einladung zu Firmenevents
- flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege

Wir hoffen, wir haben Ihr Interesse geweckt und freuen uns Sie kennenzulernen.  
Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf mit Bild, Zeugnisse) - **bitte per E-Mail und im PDF-Format** - unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an: [Bewerbung@noorhandel.de](mailto:Bewerbung@noorhandel.de)